

Persönliche Anleitung für David Dohr

Plattform-Rundgang Learning Suite mit Rainer Löber Aufgenommen am 16.04.2026 · Video-Länge: 22 Minuten 10 Sekunden

Zusammenfassung (TL;DR)

Rainer zeigt David in einem 22-minütigen Rundgang durch die **Learning Suite-Plattform**. Ziel: David soll die Struktur und die Möglichkeiten der Plattform beurteilen können, damit er entscheiden kann, ob sie für den ZVDH (Zentralverband des Deutschen Dachdeckerhandwerks) bzw. Partnerorganisationen geeignet ist.

Die Tour umfasst: 1. **Academy-Kurse** zum Einstieg (Schnellkurs, Masterclasses) 2. **Rainers eigene Community** "RL Dachsoftware" mit 526 Mitgliedern 3. **Dachmusketier-Community** von Jörg Schuchardt (Rainers Partner) 4. **Orbit-System** für Certified Partner (Rainer ist einer davon) 5. **Inhaltstransfer** zwischen Learning-Suite-Instanzen 6. **Dashboard / Wünsche-System** mit KI-Bearbeitung für Kundenfeedback

Kapitel 1 — Einstieg in die Academy

Zeitraum: 00:00 – 02:30

David ist als David angemeldet und soll einen ersten Überblick bekommen. Die **Academy** ist der beste Einstieg, weil David die Struktur der Plattform beurteilen soll.

Empfohlene Kurse für den Anfang

Kurs	Empfehlung	Warum
Schnellkurs "Profi in einer Stunde"	Auf jeden Fall durchmachen	Grundlegender Überblick
Content-Erstellung Masterclass	Sehr spannend	Hilft bei Content-Entscheidungen
Popups	Besonders relevant	Für die Breite-Ausrollung an ZVDH-Mitglieder — wer sich anmeldet, erhält über Popups direkt Informationen

Kurs	Empfehlung	Warum
Kunden-Onboarding (Basisbaustein)	Spannend	Auch als Mitarbeiter-Onboarding einsetzbar, z. B. bei Neueinstellung oder Ersatz für ausgefallene Mitarbeiter
Community-Masterclass	Definitiv	Aufbau einer Community und deren Möglichkeiten

Weniger relevant

- **Leute & Orbit / Empfehlungsprogramm** — aus Davids Perspektive weniger wichtig; das ist ein Empfehlungsprogramm, wenn jemand die Learning Suite über eine Empfehlung erwirbt.

Zusätzliche Inhalte

- Unter der Academy gibt es viele interessante **Vorträge**, die laufend ergänzt werden.

Kapitel 2 — Tipp: Lesezeichen setzen

Zeitraum: 02:30 – 03:10

Beim Durcharbeiten der Kurse lohnt es sich, **Lesezeichen zu setzen**. Relevante Stellen sind später direkt wieder aufrufbar, ohne den Kurs erneut durchsuchen zu müssen.

Aktueller Stand: David hat bereits 7,7 % vom Kurs "Profi in einer Stunde" erledigt.

Kapitel 3 — Das Orbit-System (Certified Partner)

Zeitraum: 03:10 – 05:00

Was ist das Orbit-System?

Rainer ist mit seiner Firma **Certified Partner** von Learning Suite. Über den **Orbit** können Partner eigene Kunden-Instanzen mitbetreuen.

Was gibt es zusätzlich für Certified Partner?

- Zugriff auf die **Certified-Partner-Videos** (ein kleiner Teil ist auch in den allgemeinen Inhalten, aber hier gibt es zusätzliche Inhalte)
- Einblick in die **grundlegende Struktur** der Partner-Plattform

Für David / ZVDH aktuell weniger relevant, wird aber interessant, falls der Verband selbst einmal zur Plattform werden oder Dachdeckerbetriebe etwas über die Plattform anbieten bzw. verkaufen möchte.

Kapitel 4 — Rainers Community “RL Dachsoftware”

Zeitraum: 05:00 – 08:15

App-Instanzen nebeneinander

Über “**App**” kann Rainer mehrere Learning-Suite-Instanzen parallel betrachten — seine eigene Community und die mitbetreuten Partner-Communities.

Inhalte der RL-Dachsoftware-Community

Rainer hat die Community mit seinen betreuten Basiskursen aufgebaut:

- **Digitales Lernen** (Einstieg)
- **3D-DachCAD**
- **BLK3D** (Vermessung mit Leica-Produkt)
- **Handy-Vermessung mit Lidar** — sehr interessant
- **Drohnen-Bilder selbst auswerten**
- *(Photoshop-Rationierung ist aktuell ausgeblendet, kommt später dazu)*

Beiträge & Eventplanung

- Bei Beiträgen gibt es noch wenige Inhalte (“Erste-Schritte-Installation”, “Plattform- und Technik-Fragen”), da die Community erst seit kurz vor der Messe in der aktiven Phase ist
- Inhalte von Versicherungen sind bereits nach außen gegeben worden
- **Eventplan** kann hinterlegt werden (z. B. 16. Januar)

Weitere LS-Features

Kurse, Module, Hubs, Popups, Bundles — alles möglich.

Team

- David ist als **Course-Manager** in Rainers Community eingetragen.

Mitgliederstand

- **526 Mitglieder** aktuell — Dachdeckerbetriebe und Nutzer von Leicas BLK3D-Messgerät
- Wachstum läuft **automatisch** über die Homepage: Wer das kostenlose Angebot nutzt, wird vollautomatisch angelegt

Beispiele für aktive Mitglieder

- **Maximilian** — Meisterschüler aus Sankt-Ingbert / Sentinger (?)
- **Kevin** — langjähriger Anwender, inzwischen Kunde der Plus-Version
- **Andreas Stephens** — Interesse gezeigt, noch kein Kunde
- Weitere aus den Bereichen **Holzbau** und anderen Betrieben

Verknüpfung Homepage → Learning Suite

- Über die Homepage kommen Formulare zur Anmeldung
- Ein Interessent kann ein **Beratungsgespräch** buchen oder **kostenlos starten**
- Nach der Anmeldung landet der Nutzer in Rainers Learning-Suite-Teil und sieht alle Inhalte, die kostenlos freigegeben sind

Kostenstruktur (aktueller Plan)

- Zugang **komplett kostenlos** für Einstieg und Kommunikation
- Alle neuen Themen (z. B. **KI**) sind enthalten
- **Jahresbeitrag geplant: 699 €**
- *Planung noch in Arbeit — Zusammenführung des Gesamtpakets steht noch offen*

Kapitel 5 — Dachmusketier-Community (Jörg Schuchardt)

Zeitraum: 08:15 – 10:30

Was ist Dachmusketier?

Rainer betreut als Orbit-Partner u. a. die Community **Dachmusketier** mit. Dort arbeitet **Jörg Schuchardt** massiv an eigenen Inhalten.

Inhaltstausch

Das Orbit-System erlaubt **Inhaltsaustausch** zwischen Instanzen:

- Rainer stellt Jörg Inhalte zur Verfügung, die Jörg als Kurse in Dachmusketier einbindet
- Jörg hat bereits viele eigene Kurse erstellt

Jörgs Kurse (Auswahl)

- Gefährdungsbeurteilungen
- Fachregeln (Merkblätter)
- Projektplanung bei Großprojekten
- **Notfallmanagement im Dachdecker-Betrieb** (mit ZVDH-Bezug!)
- ... weitere Inhalte werden fleißig ergänzt

Rainers Rolle

Rainer unterstützt Jörg bei der Darstellung der Inhalte. Verbände wie der ZVDH können **von Rainers 3-Jahres-Erfahrung** beim Aufbau und der Routinen der Plattform profitieren.

Vision für die Zukunft

Die Umsetzung soll **möglichst weitgehend automatisch** laufen. Über den Orbit können beliebig viele Partner miteinander arbeiten:

- Verbände
- Innungen
- Betriebe
- Industrie & Handel
- Softwarehäuser

Learning Suite betreut selbst bereits über **2000 Anwender** (mit teils sehr spannenden Firmen). Wenn eine neue Partner-Instanz dazukommt, wird sie in Rainers Dashboard angezeigt und er kann sie mitbetreuen.

Offene Frage: Welches System langfristig gewählt wird — z. B. ob ein Landesverband selbst Orbit-Partner werden soll, weil er spezifische Innungsinhalte hat. Die LS-Leute sind sehr **offen für Lösungen** — ein großer Vorteil gegenüber anderen Plattformen.

Kapitel 6 — Direkter Zugang zur LS-Entwicklungsabteilung

Zeitraum: 10:30 – 13:45

Als Certified Partner hat Rainer (und David durch seinen Zugang) **direkten Kontakt** zu den drei Gründern / zur Entwicklungsabteilung von Learning Suite. Schneller und effektiver geht es nicht.

“Das ist eine ganz geile, wunderbare Sache.”

Kapitel 7 — Inhaltstransfer zwischen Learning-Suite-Instanzen

Zeitraum: 13:45 – 15:30

Das Feature

Unter **Einstellungen** → **Inhaltstransfer** kann man Inhalte aus einer Learning Suite in eine andere übertragen.

Praxis-Beispiel Industrie & Handel

- Ein Dachdecker-Betrieb fragt die Firma **Jacobi** (Ziegelhersteller) an
- Jacobi hat eine eigene Learning Suite mit Kursen zu den einzelnen Ziegelmodellen inklusive Verlegeanleitungs-Videos
- Der Dachdecker braucht z. B. "Jacobi J13V" als Eindeckungsmaterial
- Wenn Jacobi das allgemein freigibt → über LS-Automatiken wird dem Dachdecker-Betrieb (und allen seinen Mitarbeitern als Mitglieder) das komplette Kurspaket **direkt auf die Baustelle aufs Handy** freigeschaltet

Warum ist das stark?

- Mitarbeiter der Dachdecker-Firma bekommen die passende Info **sofort mobil**
- Zeigt exemplarisch, wie automatisiert Zulieferer, Betrieb und Baustelle verbunden werden können

Kapitel 8 — Dashboard / Wünsche-System (Rainers Entwicklungstool)

Zeitraum: 15:30 – 22:00

Was ist das?

Das Dashboard ist Rainers Entwicklungs-Tool, über das Pilotkunden Fehler melden und Wünsche äußern können. Es ist mit KI-Agenten gekoppelt.

Was David sehen kann

- Alle öffentlichen Bereiche (kein Geheimnis-Zugriff, aber David ist als Nutzer zugelassen)
- **Pilotkunden-Bereich** mit aktuellen Einträgen (teilweise zum Handbuch)

Wie meldet man Fehler / Wünsche?

David kann Einträge anlegen:

1. **Produkt wählen:** 3D-DachCAD, 3D SXML-Konverter, Dashboard, Allgemein, ...
2. **Typ wählen:** Fehler, Feature, Frage
3. **Titel eingeben** (Pflichtfeld)
4. **Beschreibung** ("was los ist")
5. Absenden

Was passiert danach?

- Eintrag wird im **Entwicklungsbereich** verarbeitet
- Übergabe an Rainers **KI-Agenten**
- Rainer nutzt **drei KI-Tools**, die miteinander verknüpft sind; ein Teil davon hat zusätzlich Agenten, die aufgabenbasiert arbeiten
- Die KI erarbeitet ein **Konzept / einen Vorschlag**
- Rainer bekommt am Ende die **fertige Vorlage** zur Freigabe/Bearbeitung

Rainers Übersicht

- Rainer sieht **alle Wünsche** aller Nutzer mit Status:
- Erledigt
- Neu
- In Bearbeitung
- 32 Überfällige (aktuell)
- Die Community-Mitglieder können Prioritäten eintragen:
 - *Dringend*
 - *Hilfreich / schön zu haben*
 - *Egal*
- Wünsche werden **bewertet** — die Bewertungen ergeben eine Reihenfolge / Priorisierung

Aktuelle Konfiguration

- **Sichtbarkeit:** Aktuell sieht jeder nur seine eigenen Wünsche (Anmerkung eines Pilotkunden)
- **Plan:** Wird geöffnet, damit alle sehen, was andere wünschen — sonst ist eine faire Bewertung nicht möglich
- **Kanalbeurteilungen:** Vorhanden, aber noch nicht im Vordergrund

Bearbeitungsinformationen pro Wunsch

Wenn Rainer einen Wunsch anklickt, sieht er:

- **Bearbeitungsstand**
- **Vorschläge der KI** zur Umsetzung
- Kristallisiert sich stückweise aus — geht in sehr schnellen Schritten

Offene Design-Frage: *Wo werden die Ergebnisse dargestellt (z. B. im Chat direkt oder in einem Video-Bereich)? Im München-Video wurde das als Chats erklärt — Rainer ist sich an der Stelle noch nicht sicher.*

Abschluss

Zeitraum: 22:00 – Ende

Rainer rundet das Video ab (Aufnahmedauer: 20 Minuten 10 Sekunden) und schickt es an David weiter:

“Okay, ich mache jetzt das Video und schicke es dir dann gleich rüber. (...) Dann ein kleiner Objekt dauern, aber nicht übermäßig lange. Alles klar, David, bis dann, ciao!”

Zeit-Referenz-Tabelle

Kapitel	Zeit	Thema
1	00:00 – 02:30	Academy-Einstieg + empfohlene Kurse
2	02:30 – 03:10	Lesezeichen-Tipp
3	03:10 – 05:00	Orbit / Certified Partner
4	05:00 – 08:15	RL-Dachsoftware-Community (526 Mitglieder)
5	08:15 – 10:30	Dachmusketier-Community (Jörg Schuchardt)
6	10:30 – 13:45	Direkter Zugang LS-Entwicklung
7	13:45 – 15:30	Inhaltstransfer zwischen LS-Instanzen (Jacobi-Beispiel)
8	15:30 – 22:00	Dashboard / Wünsche-System mit KI
Abschluss	22:00 – Ende	Verabschiedung

Nächste Schritte (aus dem Video abgeleitet)

1. David **Schnellkurs "Profi in einer Stunde"** zu Ende durchgehen (aktuell 7,7 %)
 2. **Content-Erstellung Masterclass** ansehen
 3. **Popups-Kurs** — besonders wichtig für die Breite-Ausrollung an ZVDH-Mitglieder
 4. **Community-Masterclass** — für Aufbau-Entscheidungen
 5. Erste **Wünsche / Feedback** im Dashboard eintragen (Produkt "Allgemein" oder "3D-DachCAD", je nach Thema)
 6. **Lesezeichen** bei relevanten Stellen setzen
-

Strukturiert erstellt aus Whisper-Transkript (Modell: base). Transkriptionsfehler wurden im Rahmen der Lesbarkeit korrigiert. Originaltranskript: `transkript.txt` im selben Ordner.